

image not found or type unknown



Рекомендации ниже подойдут любому, кто принял решение начать свое дело на основании собственного образа жизни. И это не обязательно должно быть связано с интернет-технологиями. Главное, принять решение и начать действовать прямо сейчас.

1. Генерируйте идеи для бизнеса

Можно построить бизнес вокруг собственного уникального опыта и помогать другим решать похожие проблемы, развить интерес в настоящее экспертное знание, чтобы консультировать людей со схожими увлечениями.

2. Создайте свой бренд

Начните придумывать доменные имена, как только определитесь с направлением бизнеса. Вам нужно имя, которое будет коротким, простым для написания и запоминания, свободным и в идеале с расширением ".com". Таких осталось не так много, поэтому задача может оказаться сложнее, чем кажется. Обзаведясь хорошим доменным именем, зарегистрируйтесь в наиболее популярных социальных сетях, используя имя бренда в качестве имени пользователя. Это необходимо для того, чтобы клиенты могли без труда вас найти (и чтобы эти имена не заняли конкуренты).

Шаг 3. Не ждите одобрения с замиранием сердца

Все мы ищем одобрения от других. В бизнесе важнее всего одобрение начальства, но одобрение коллег, подчиненных и клиентов тоже важно. Если вы хотите чувствовать себя хорошо, вам также потребуется одобрение друзей, родственников и супруга. К несчастью, работая в одиночку, получить одобрение непросто.

Вам следует развить достаточную уверенность в своих идеях, чтобы вы могли реализовывать их, даже когда за плечом у вас не стоит начальник.

Шаг 4. Ищите поддержку в Интернете

С помощью сети по всему миру можно найти дружелюбных людей, разделяющих ваш интерес в саморазвитии и предпринимательстве. Они будут счастливы помочь

вам справиться с тем, что мешает вам улучшить свою жизнь. Попробуйте общаться в социальных сетях и на форумах, обсуждая вопросы, касающиеся выбранной вами сферы или отрасли. Став частью этих сообществ, вы сможете усилить свой успех.

5. Избегайте чувство зависти

Старайтесь не сравнивать себя с другими. Вам может показаться, что многие вас превосходят, но вы не видите картины целиком. Многие усердно работали в течение нескольких лет еще до того, как вы пришли в Интернет, других поддерживают крупные компании, предыдущий опыт, семейные деньги, личные связи, или же они имеют другие преимущества, которые вам недоступны.

6. Перераспределите свое время

Изучите свой ежедневный график и определите, сколько времени вы сможете уделять новому начинанию. Отведите на это столько времени, сколько сможете, но постарайтесь посвящать новому делу определенное количество часов в неделю. Заставляйте себя выключать телевизор и регулярно заниматься чем-либо конструктивным.

7. Переформатируйте свой график

Тщательно обдумайте, где вы можете взять больше времени, чтобы вложить его в реализацию своего нового стиля жизни.

Например, отведите несколько дней отпуска на исследования и планирование, попросите начальство о смене графика, чтобы у вас была возможность работать из дома или избегать часа пик, добираясь до офиса.

8. Проведите исследование

Сбор информации о сфере, которую вы выбрали, а также о конкуренции, которая в ней существует, — хорошая инвестиция времени. Для этого прочтите три-пять книг. Половина из них должна касаться вашей тематики и целевых рынков, — это поможет вам стать экспертом. Остальные книги должны содержать конкретные инструкции: по созданию сайтов, интернет-маркетингу, разработке продукта и дифференциации на рынке. После этого прекращайте читать — этого достаточно.

9. Сделайте работу на заказ

Если вы пытаетесь изменить свою профессию или освоить новые навыки, попробуйте выполнить какую-либо работу в качестве фрилансера, без привязки к вашей основной работе.

Даже если вы сделаете не так много, получение денег за приобретение ценных навыков — прекрасная сделка.

Вот и Все. Стремитесь к своей цели и у вас все получится!